VanRed

La app de flota para giras

Qué hace, cómo funciona y cómo empezar

Guía para flotas · octubre 2026 · v3 Tommaso Righi · tommaso@vanred.es

1. Cómo se entra

Te damos de alta en app.vanred.es con tu usuario y tu contraseña. Entras desde el móvil o el ordenador; la app se instala en el móvil como una app normal.

La primera vez que entres te pedirá aceptar el reglamento de la red: son las reglas del juego, en una pantalla, y quedan registradas con tu usuario y la fecha. Después no vuelve a aparecer salvo que cambie la versión.

El primer recorrido que recomendamos: crea un servicio, asigna una furgoneta y un conductor y manda el enlace de entrega. En Red → «Qué expongo» decides si una furgoneta parada se ve o no: de entrada estás en "no visible", nadie se expone sin quererlo.

2. En dos minutos

Una app hecha desde dentro de la furgoneta. No es un programa de rent-a-car adaptado: está pensada por alguien que ha hecho las giras, las entregas a las 4 de la mañana, las multas que llegan tres meses después y las llamadas para encontrar una furgo que no tienes.

Hace cinco cosas, y las hace desde el móvil:

- Sabe dónde está cada furgoneta y quién la lleva, hoy y esta semana.
- Entrega y devolución con fotos sin discusiones: el conductor lo hace desde un enlace, sin app ni contraseña, en un minuto.
- Multas, peajes y daños resueltos en un segundo: matrícula + fecha = conductor.
- Cuando faltan furgonetas o conductores las pides a la red de flotas de confianza, y cuando te sobran, las ofreces. Sin llamadas.
- Te dice cuánto trabaja tu flota, mes a mes y furgoneta por furgoneta, y te lo da en un informe para el banco cuando quieres financiar furgonetas nuevas.

Todo lo que hoy vive en WhatsApp, en la memoria y en la agenda, en un sitio. Y cuando la app no está, sigue habiendo un PDF impreso con la semana.

3. Siete situaciones reales

Lunes, 9:00 — ¿qué furgonetas están fuera?

Hoy: Repasas WhatsApp, llamas a dos conductores, miras la libreta.

Con la app: Abres la app: 20 furgonetas, 6 fuera, 2 en taller, 12 disponibles. Tocas una y ves quién la lleva, para qué cliente, hasta cuándo y los km de salida.

Entrega de una furgoneta a un conductor nuevo

Hoy: Fotos con el móvil de cada uno, se pierden, nadie sabe cuáles eran los daños de antes.

Con la app: Le mandas un enlace por WhatsApp. Él hace las fotos guiadas, apunta los km, anota los daños que ya tiene y firma. Sale un acta en PDF, con croquis, guardada para siempre. Sin instalar nada.

Devolución a las 4 de la mañana

Hoy: Nadie hace fotos a esa hora. Al día siguiente aparece un rayón y empieza la discusión.

Con la app: El conductor hace 3 cosas: foto del cuentakilómetros, foto de la cabina y "¿daños nuevos? Sí/No". Treinta segundos. Tú tienes 24 h para revisar con luz, comparando fotos de entrega y de devolución lado a lado. Si no hay nada, queda aceptada sola.

Llega una multa de hace dos meses

Hoy: Buscar en la memoria quién llevaba la 1234ABC el 14 de julio.

Con la app: Menú → ¿Quién la llevaba? → matrícula y fecha → nombre, teléfono y servicio. La multa queda registrada en la ficha del conductor y del vehículo.

Un cliente pide 3 furgonetas y tienes 2

Hoy: Llamadas a tres o cuatro empresas hasta que alguien tiene una libre, precio a voz, nadie apunta nada.

Con la app: La app te avisa de que te falta capacidad y te ofrece pedirla a la red desde el mismo servicio: eliges tipo, ciudad y fechas, la petición llega a las flotas, la primera que acepta te la deja en el calendario como furgoneta externa. El cliente sigue siendo tuyo; ellos no ven quién es.

Febrero, 8 furgonetas paradas

Hoy: Paradas.

Con la app: Aparecen en la red con tu precio, que solo ve quien la pide. Si otra flota necesita una, te llega el aviso al móvil y en la app respondes con un toque: «Ofrecer una furgoneta» o «No puedo». Ofrecer no asigna nada solo: eliges tú cuál va.

Vas al banco a financiar dos furgonetas

Hoy: Llevas facturas sueltas y le cuentas al director de memoria que las furgonetas no paran.

Con la app: Menú → «Ocupación» → «Generar informe (PDF)». Sale el «Informe de actividad de flota» con tu logo: ocupación mes a mes, estacionalidad, días parados y cada furgoneta, y un código de verificación que el banco comprueba en vanred.es. Datos reales de tu propia app, no un Excel hecho para la ocasión. Cuentan desde la fecha «En la flota desde» de cada furgoneta: cuanto antes metas los servicios, más largo es el historial que llevas al banco. Y si cedes una furgoneta a la red, ese ingreso también cuenta.

4. Qué tiene la app, punto por punto

Pantalla	Qué hace
Hoy	Contadores (disponibles / en servicio / taller), tarjetas de las furgonetas fuera con conductor y cliente, avisos: ITV, seguro, revisión, partes pendientes, devoluciones por revisar, daños abiertos. Arriba, la lista "Para empezar": los pasos que te faltan para tener la app a punto, que se van tachando solos. Y "Tienes parado y sin exponer": tus furgonetas paradas, con el total, y un botón para exponer cada una. Y la tarjeta «Ocupación · últimos 12 meses».
Calendario	Cuadrícula furgoneta × día con colores: con conductor, sin conductor, taller, subalquiler. Modo capacidad: cuántas furgonetas libres tienes cada día de un vistazo. Cada día se abre en línea para ver el detalle. Icono de impresora → «Imprimir calendario»: PDF de esta semana o del mes entero. Botón Exponer a la red en las paradas.
Furgonetas	Ficha por vehículo: tipo (minivan 9, 9 + carga, carrozado, coche), matrícula, ITV, seguro, km, daños abiertos, historial de servicios y conductores, fotos de cada entrega.
Ocupación	Cuánto trabaja tu flota: ocupación sobre días disponibles y naturales, días

	parados, taller, cedidos a la red e ingreso medio por día ocupado (donde haya precio). Mes a mes, por furgoneta y por sociedad. «Generar informe (PDF)» con código de verificación, que puedes revocar cuando quieras. Solo la ves tú: ni la red ni el soporte.
Servicios	Un servicio = cliente + furgoneta(s) + fechas + conductor. Multi-día, varias furgonetas, con o sin conductor, con o sin carga. La app te propone furgoneta y conductor libres para esas fechas (propone, nunca asigna sola). Si te falta capacidad, "Pedir a la red" desde el mismo formulario. Presupuesto y contrato en PDF con tu logo y con la sociedad que factura.
Entrega y devolución	Enlaces sin contraseña para el conductor. Fotos guiadas, km, croquis de daños, firma. Acta PDF. Devolución ligera + 24 h de revisión.
Multas y peajes	Registro por matrícula y fecha, atribución automática al conductor, estado (pendiente / identificada / pagada).
Tarifas	Tarifa general y por cliente, extras. Presupuesto en un toque.
Conductores	Tu equipo con teléfonos y carnets. Cada conductor tiene su ficha propia: sus documentos van en una caja fuerte cifrada que solo él abre y comparte contigo cuando quiere, y es él quien decide si tú ves su disponibilidad.
Clientes	Tus clientes con su enlace propio para pedir reservas sin llamarte.
Proveedores externos	Las furgonetas que alquilas a otros se gestionan igual que las tuyas, con su coste.
Red	Pestañas «Capacidad», «Miembros», «Peticiones» (con la sección «Pagos»), «Mis clientes» (los que quedan protegidos), «Mi nivel» (el semáforo de los seis criterios), «Coordinación VanRed» (lo que VanRed te factura cada mes por el trabajo nuevo; ahora, cero) y «Qué expongo» (lo que enseñas a la red y tu plazo de pago).
Ajustes	Tu empresa y tus sociedades (si tienes varias, cada servicio se asigna a una), usuarios, avisos (Telegram o email), lo que expones en la red y dónde entregas, Soporte (el permiso de 24 h y el registro de accesos) y Exportar datos: «Exportar Excel completo» o «Exportar todo».
Ayuda	Manual en castellano dentro de la app, pantalla por pantalla.

Además, sin que tengas que hacer nada:

- Avisos al móvil por Telegram (o por email, tú eliges): cuando un conductor devuelve una furgoneta, cuando llega una petición de la red y cuando vence un pago de un subalquiler. Desde el aviso abres la petición en la app con «Verla en VanRed». Los avisos solo dicen tipo, ciudad, fechas y un enlace: nunca datos de clientes. Durante la puesta en marcha, VanRed revisa cada solicitud del portal antes de enviarla a las flotas.
- La app se instala en el móvil como una app normal (te lo propone sola) y la sesión dura 30 días sin volver a meter la contraseña.
- PDF del calendario de la semana siguiente, cada domingo por la tarde, en tu correo. Si un día la app no responde, tienes el papel.
- Copia de seguridad cifrada cada noche, dentro y fuera del servidor. Y cuando quieras, Ajustes → Exportar datos → «Exportar todo»: todos tus datos, actas y fotos en un ZIP.

5. Lo que la app NO hace, a propósito

- No factura ni presenta impuestos. Exporta y tu gestoría sigue como siempre.
- No cobra a tus clientes ni toca el contrato de alquiler. Eso es tuyo.
- No enseña tus precios, tus clientes ni tus furgonetas a nadie, salvo lo que tú decidas exponer en la red.
- No fija, no sugiere y no negocia precios de alquiler. Nunca.

Lo que no expones a la red, VanRed no lo ve. La app es tuya entera: metes toda tu flota y todos tus servicios, para que te sirva. A la red le das solo lo que eliges exponer. Y el soporte de VanRed, o sea yo, ve exactamente eso: de las furgonetas no expuestas, solo el número; de las expuestas, lo mismo que vería otra flota en una oferta; de tus servicios propios, solo contadores; de los de la red, el servicio sin cliente ni precio. Nombres de clientes, teléfonos y tarifas no los veo nunca. Si un día hace falta entrar en algo más para ayudarte, el permiso lo das tú desde la app (Ajustes → Soporte), dura 24 horas y cada acceso queda apuntado en un registro que ves tú y que el soporte no puede borrar. Tu lista de clientes protegidos se guarda cifrada: el sistema la usa para bloquear solicitudes sin que nadie la lea.

6. La red VanRed: la parte que ninguna app de flota tiene

Por qué existe la red

En un mercado de muchas flotas pequeñas y nadie coordinando, pasa siempre lo mismo: una furgoneta parada se alquila a 300 con tal de no dejarla parada, el de al lado la tenía a 350, y al final todos trabajan por menos. No es mala fe, es la estructura del mercado. VanRed no la cambia: la esquiva.

Dentro de la red no se compite por precio. Las solicitudes se asignan por turno, no al más barato. Cada flota pone su precio y nadie ve el de los demás: se abre en sobre cerrado, uno a uno. VanRed no fija, no sugiere y no negocia precios de alquiler; nunca. Y el cliente que entra por vanred.es es cliente de la red durante 24 meses, así que a nadie le sale a cuenta ir directo al cliente a 300: pierde el nivel y pasa 30 días en espera.

Fuera de la red cada uno sigue haciendo lo que quiera. Pero cuanto más se pelean fuera, más vale tener un canal donde el precio lo pones tú y el trabajo se reparte por turno.

Sin llamadas, sin favores

Hoy un subalquiler cuesta más por la llamada que por los 50 € de diferencia: "hazme este precio que si no pierdo dinero", el favor de hoy es la deuda de mañana, y quien dice que no queda mal. La red lo quita de en medio por construcción: el precio publicado es el precio, y no hay nadie a quien pedírselo. "No puedo" es una respuesta completa, sin explicaciones. Y en la app no existe un chat para negociar el precio: a propósito.

El caso típico. Expones una furgoneta a 400. Otra flota la ve, sabe que es tuya (sabe de quién es), te llama: "oye, déjamela por 300". Y tú la retiras de la red y se la dejas por 300. Nadie puede impedir una llamada, pero sí hacerla visible, cara e inútil. Visible: la app registra quién abrió tu precio; si la furgoneta desaparece de la red y aparece ocupada esas mismas fechas, el patrón salta solo. Cara: 30 días sin nivel y sin poder exponer, para los dos. E inútil, que es lo importante: en el subalquiler VanRed no cobra nada. Los 400 de la red son 400 para ti, con contrato, fotos y discrepancias cubiertas; fuera son 300 sin nada. El único que gana con la llamada es el otro. Por eso tu respuesta es una: "el precio es el que está en la red". La red te da, por fin, una forma de decir que no sin quedar mal.

Y una regla que protege a todos: un miembro nunca pide por el portal como si fuera cliente. Si usa sus datos, el sistema lo bloquea; si lo intenta a través de otros, son 90 días sin nivel, y la expulsión si se repite.

Cómo va, paso a paso, para que no haya sorpresas:

1. Con «+ Pedir furgonetas a la red» pides tipo, ciudad, fechas y unidades, y declaras tu «Plazo de pago». Ves qué flotas tienen capacidad, pero no su teléfono: el aviso se lo manda la app.

2. El propietario responde con «Ofrecer una furgoneta», elige cuál te deja y pone su «Precio por día (sin IVA)». Tú la abres con «Ver la ficha y decidir»: precio por día y total, modelo, año, km, ITV, fotos de la última entrega, daños abiertos y el plazo de pago que acepta. Todavía sin matrícula ni contacto.
3. Si te vale, «Confirmar el subalquiler»: el precio queda fijado («Precio cerrado») y no se puede tocar. Solo en ese momento os veis los dos: nombre, teléfono, contrato entre flotas. Si no te vale, «No me sirve», con un motivo de un toque (precio, vehículo, fechas u otro): no cuenta como rechazo para nadie. Puedes descartar hasta dos ofertas por petición; al tercer descarte la petición se cierra. Quien ofrece ve cuántas fichas abres y cuántas confirmas.
4. El cliente final no se ve nunca, tampoco después.

Y para que nadie meta en la red una furgoneta que te deje mal con tu cliente: solo se puede exponer con ITV en vigor, sin daños abiertos que afecten al uso y con fotos recientes de entrega. Si la que recibes no coincide con la ficha, lo marcas en la entrega con foto; a la tercera vez, esa flota se queda 30 días sin exponer.

Pagar a tiempo cuenta

En un subalquiler, quien pide paga a quien presta. VanRed no toca ese dinero: se paga entre flotas, como siempre. Lo que hace la app es que el plazo se vea antes de decir sí, y que pagar pronto tenga premio.

- **Cada uno declara su plazo.** En Red → «Qué expongo», en «Cuando pides, pagas», eliges «Al confirmar», «A la entrega», «A 15 días» o «A 30 días». Si no declaras nada, cuenta como «A 30 días». «Al confirmar» es el pago al contado: pagas en cuanto se confirma el subalquiler.
- **Tú pones el que aceptas.** En cada furgoneta expuesta eliges el «Plazo de pago que aceptas», por ejemplo «Solo al confirmar». Las peticiones que no lo cumplen ni te llegan.
- **Se ve antes de decir sí.** En cada petición ves «Pago: …» y los hechos de quien pide: «Paga al confirmar» o «Pagos en plazo X/Y (12 meses)». Hechos, no opiniones.
- **Sin perseguir a nadie.** En Peticiones → «Pagos» marcas «Cobrado» cuando entra el dinero. La app avisa a quien paga dos días antes, el día del vencimiento y a los siete días.
- **Pagar tarde se nota.** «Pagos al día» es uno de los seis criterios de fundador activo. Con dos pagos vencidos de más de 30 días, esa flota no puede pedir subalquileres hasta que el propietario marca «Cobrado».

Nadie obliga a pagar al confirmar: quien paga a 30 días puede seguir haciéndolo. Pero quien paga al contado lo enseña en cada petición, y quien presta elige.

Dónde está tu margen

Tres cosas que conviene tener claras antes de hablar de precios.

Dentro de la red nadie te aprieta el precio. Sobre cerrado, turno y cliente anónimo: la flota de al lado no ve tu 350 y no puede poner 300 debajo. Es el único sitio del mercado donde el precio lo decides tú solo. Fuera de la red sigue la guerra de siempre; dentro, no.

El cliente del portal no te compara con otra flota: te compara con el rent-a-car del aeropuerto. Una producción que pide en vanred.es tiene como alternativa una furgoneta de 9 plazas sin carga, con franquicia de 2.000 €, cola en el mostrador y nadie que conteste a las 4 de la mañana. Entrega en el hotel con fotos, furgoneta con vano de carga, multa resuelta en un segundo, el vehículo adecuado para el trabajo: eso vale un 20-30 % más, y el cliente lo paga a gusto porque le cuesta menos que un problema en gira. Tu margen no está en el precio por día de la furgoneta: está en el servicio que la furgoneta lleva detrás.

El margen más grande son los días parados. Una furgoneta parada en febrero vale cero; en la red vale el precio que decides tú, sin comisión. Ocho furgonetas paradas veinte días son 160 días de ingreso que hoy no existen.

Y la ficha del vehículo es la forma de demostrarlo al cliente sin decirlo: en el presupuesto ve modelo, año, km e ITV de la furgoneta que le vas a dar; al confirmar, recibe la misma ficha con tres fotos de la última entrega.

Quien tiene furgonetas mejores las enseña, y el precio se justifica solo. Si la furgoneta viene de otra flota de la red, el cliente ve la ficha igual, pero nunca de quién es: para él es una furgoneta tuya.

Qué te da

La app es para ti y funciona sola. La red es opcional y es lo que hace que valga más cada mes que pasa.

- **Lo primero: furgonetas que te faltan y que te sobran.** Es el corazón de la red. El jueves te faltan dos furgonetas para Zaragoza: las pides desde el servicio, otra flota dice "Tengo" y las ves en tu calendario con su precio; tu cliente no se entera. Al revés igual: tus paradas se publican los días que decides. Tres toques en vez de cinco llamadas.
- **Precio en sobre cerrado.** Cada uno pone su precio; solo lo ve quien pide. Nadie conoce los costes de nadie.
- **El cliente final no se ve.** Si subalquilas a otra flota para un cliente tuyo, ellos no ven quién es. Está en el código.
- **Tus clientes son tuyos.** En Red → Mis clientes apuntas tus clientes (nombre, dominio de email, teléfono). Si uno de ellos pide una furgoneta por el portal vanred.es, la solicitud vuelve a ti y no se publica a nadie. Lo bloquea el sistema, no una promesa, y en cada solicitud ves por qué se ha enrutado así.
- **Conductores.** Quién está libre, qué conduce y cómo ha trabajado según las flotas. Con su permiso.
- **Trabajo nuevo.** Producciones extranjeras, cine y TV, festivales y corporate que hoy no te encuentran entran por vanred.es y llegan a quien cubre esa zona.

De dónde viene el trabajo nuevo

Cada flota es buena en lo suyo, pero casi ninguna tiene tiempo ni presupuesto para venderse fuera de su círculo. Ese es el trabajo de VanRed: traer demanda que hoy no llega a ninguna flota y repartirla por turno.

- **Un escaparate en tres idiomas.** vanred.es está en castellano, inglés e italiano: una producción de Londres o de Milán que viene de gira por España encuentra flotas profesionales sin conocer a nadie aquí.
- **Contacto directo con quien contrata.** VanRed se encarga de llegar a productoras, promotoras, agencias de giras y management, nacionales y extranjeras, y también a cine y televisión entre semana, festivales, eventos deportivos y corporate.
- **Habla el idioma del sector.** VanRed la lleva alguien que conduce giras: sabe qué pide una producción (horarios, carga, entrega en el hotel, fotos, multas) y lo convierte en una solicitud clara.
- **Solicitudes que ya vienen filtradas.** El cliente indica tipo de vehículo, fechas, ciudad y requisitos (antigüedad, km), y la solicitud solo llega a las flotas que pueden cumplirlos.
- **Todo a la vista.** En la app ves cuántas solicitudes llegan, a quién van y por qué.

Cuantas más flotas serias hay en la red, más zonas se cubren y más trabajo se puede aceptar. El marketing de VanRed trabaja para todas a la vez, y nadie lo paga más que con la coordinación del trabajo que de verdad le llega.

Quién ve primero las solicitudes

La regla, medida por la app sobre los últimos 30 días. Eres "fundador activo" si cumples los seis criterios. Lo ves en Red → «Mi nivel», con un semáforo por cada uno:

1. Flota cargada: todas tus furgonetas activas dadas de alta, con matrícula y tipo.
2. Calendario al día: los servicios están en la app, no solo en WhatsApp; ninguno cerrado sin fecha.
3. Handovers: al menos el 80 % de los servicios cerrados con entrega y devolución por enlace.
4. Red: al menos una furgoneta parada expuesta en los últimos 30 días (si has tenido paradas de 2 días o más) y respuesta a las peticiones de la red, «Ofrecer una furgoneta» o «No puedo», en 24 h.
5. Sin sanción en curso (negociar fuera lo visto dentro son 30 días sin nivel).

6. Pagos al día: ningún pago de subalquiler vencido de más de 7 días en los últimos 90 días.

Las solicitudes del portal van primero a los fundadores activos que cubren esa ciudad, por turno entre ellos; si no hay ninguno, a los miembros por turno. Si dejas de cumplir alguna bajas a miembro; si vuelves a cumplirlas, vuelves arriba. Misma regla para todos, y en cada solicitud se ve por qué ha ido a quien ha ido.

7. Cómo empezar

Una hora para dejarla a punto y una semana usándola en serio. En ese orden:

1. Instalar la app en el móvil y aceptar el reglamento (dos minutos).
2. Cargar tus furgonetas (matrícula, plazas, km) y completar en cada una la fecha de ITV, la fecha «En la flota desde» y cuatro fotos (frontal, lateral, interior, carga). Sin ITV y sin fotos la app no deja exponer una furgoneta a la red.
3. Apuntar tus clientes en Red → Mis clientes, para que queden protegidos desde el primer día.
4. En Red → «Qué expongo», declarar tu plazo de pago («Cuando pides, pagas») y, en cada furgoneta que quieras exponer, el «Precio por día (sin IVA)» y el plazo que aceptas.
5. Crear la tarifa general.
6. Completar tus sociedades en Ajustes → Sociedades: email de facturación, teléfono y representante. Cada servicio se asigna a una.
7. Cargar los proveedores externos con teléfono, para que "Pedir a proveedores" funcione.
8. Una semana: cada servicio con su entrega y devolución por enlace. Te acompañamos en las primeras.
9. Un subalquiler completo en los dos sentidos, si hay ocasión: pedir una furgoneta a la red y recibirla, y publicar una tuya parada y que te la pidan.

Al final de esa semana miramos juntos qué ha resuelto la app y qué no.

8. Condiciones

Cómo gana VanRed (y cómo no)

- **Gana con dos cosas:** la cuota mensual de la app y una coordinación solo sobre el trabajo nuevo que llega por vanred.es: el 10 %, el 8 % o el 6 % según tu tramo, que ves en cada solicitud antes de aceptarla.
- **No gana con:** tus clientes, tus subalquileres ni tus datos, que no se venden ni se enseñan. Tampoco con los precios: VanRed no los fija, no los sugiere y no los negocia.

Así VanRed solo gana cuando trae trabajo que antes no tenías. Para una red que vive de ser neutral, es la única forma honrada de ganar.

- **App completa y red VanRed.** Incluidas en la cuota: flota, entregas por enlace, multas, tarifas, presupuestos, Ocupación e informe para el banco, subalquiler y avisos.
- **Cuota según el tamaño de la flota.** Una cuota mensual según el número de furgonetas. Las primeras flotas de la red tienen condiciones de lanzamiento: pregúntanos.
- **Sin comisión, nunca,** sobre tus clientes ni sobre tus subalquileres. El dinero de un subalquiler va directamente entre las dos flotas.
- **Coordinación por tramos, iguales para todos.** 10 % para cualquier miembro; 8 % si eres fundador activo con la flota completa (todas tus furgonetas dadas de alta, las expongas o no); 6 % si lo mantienes 6 meses seguidos. Se ve en cada solicitud antes de aceptarla y se congela al aceptar. No se negocia: no hay porcentajes especiales.
- **Lo que traes a la red.** Si traes una flota o un cliente y lo registras en la app antes de su alta, cobras el 20 % de la coordinación que VanRed cobre por él durante 24 meses, y el 10 % después mientras siga activo.

- **Tus datos son tuyos.** «Exportar todo» cuando quieras, y salen contigo si algún día te vas. Te das de baja con 60 días de preaviso.

La plataforma (software, marca VanRed, dominios) la desarrollo y la mantengo yo. Cada flota la usa con una licencia no exclusiva, con las mismas reglas para todas.

9. Lo que viene

Cosas que están preparadas pero no activas. Las cuento para que no te sorprendan, no para que las pruebes ahora.

VanRed SOS

Cuando una furgoneta se rompe en gira, el seguro se ocupa del vehículo; lo que nadie resuelve es que el grupo tiene que estar en Bilbao a las 16:00. SOS es eso: la red busca una furgoneta de sustitución entre las flotas cercanas. No promete vehículo, no tiene precio aún y solo se activará cuando haya flotas suficientes en el mapa para que funcione de verdad. Mientras tanto, en la app puedes apuntar las averías que tengas (qué, dónde, cuánto tiempo, cuánto costó): esos datos son los que dirán cuándo tiene sentido encenderlo.

Tu logo en vanred.es

Cuando la red tenga al menos tres flotas, en vanred.es aparecerán los logos de los miembros que quieran. Es opcional y lo activas tú en Ajustes → Red. Se ve solo el logo y la ciudad, sin teléfono ni email, y todas las flotas con el mismo formato; las flotas fundadoras llevarán la marca "Fundador". No cambia nada en cómo llegan las solicitudes. Además podrás poner el distintivo "Miembro VanRed" en tu web y presupuestos; lo descargas desde Red → Mi nivel.

El contrato

En castellano, con las reglas de la red, las condiciones económicas y el acuerdo de protección de datos que te exige la ley por los datos de tus clientes y conductores. Se firma al darte de alta, con copia en PDF.

Tommaso Righi · tommaso@vanred.es · conductor y coordinador logístico de giras, desarrollador de la plataforma y primer conductor de la red.